

Vous avez suivi une formation pour devenir coach et vous avez un projet, un rêve, mais au moment de passer à l'action, vous ne savez pas par où commencer ?

Public :

Toute personne en projet de création d'entreprise.

Objectifs :

Cette formation vous donnera les clés pour donner vie à votre projet et vous permettra d'expérimenter la dynamique d'un groupe en marche vers la réalisation d'un projet.

Programme :

Jour 1

- Exposition du projet : se présenter et présenter son projet de façon spontanée.
- Création de son offre : créer une offre à tester et à commercialiser à l'issue de la formation.
- Choix du statut juridique : tour d'horizon des statuts existants et choix du plus approprié.
- Tarifier son offre et faire son business plan : définir ses besoins financiers pour tarifier son offre et construire son business plan annuel.

Jours 2

- Pilotage de l'activité : identifier ses prospects et suivre ses actions commerciales.
- Communiquer et vendre : cibler son public et son cercle de prospection. Optimiser l'utilisation des réseaux sociaux et créer son profil LinkedIn.
- Le Pitch : découvrir et mettre en pratique la méthode de l'elevator pitch pour gagner en efficacité.

A l'issue de la formation, le stagiaire sera en possession :

- de son projet et de son positionnement.
- d'une offre concrète à tester
- d'un plan d'action et d'outils pour piloter son développement

REALISATION

Durée :

2 jours soit 14 heures

Groupe :

6 à 10 participants

Prérequis :

Aucun prérequis

Formateur :

Emilie Hauser
Consultante et coach
professionnel

Date et lieux :

9 et 10 décembre 2019

9h30 - 17h30

MF Coach
120 bd Haussmann
Paris 08

Prix :

480 €TTC particulier
600 €HT entreprise

